

Wir verbinden Menschen und Technologien,
um Materialien intuitiv erlebbar zu machen



Wir suchen Sie zum nächst möglichen Zeitpunkt als **Sales Consultant Automotive (w/m/d)**

Über uns

Wir, die imat-uve gmbh, sind ein innovativer, unabhängiger Entwicklungs- und Engineeringdienstleister. Für uns stehen die Produkte und Bauteile von Fahrzeuginnenräumen im Fokus. Wir designen, entwickeln, testen und analysieren die Optik, die Haptik, den Sound und den Geruch für die Visionen der Zukunft. Neben unserem Hauptsitz in Mönchengladbach haben wir weitere Niederlassungen in Deutschland, China, den USA, Südafrika und Mexico.

Als **Project Engineer & Sales Consultant (w/m/d)** am Standort **Mönchengladbach** sind Sie Teil des Vertriebes und bilden gemeinsam mit Ihren Kolleginnen und Kollegen die Schnittstelle zwischen dem Kunden und den Fach- bzw. Leistungsabteilungen bei imat-uve. Sie repräsentieren unser Unternehmen auf Kundenseite, erstellen und verhandeln Angebote und besprechen die Ergebnisse der beauftragten Dienstleistung mit unseren chinesischen Kunden und unseren Kollegen. Als kompetente/r Ansprechpartner/in wirken Sie somit aktiv an der Verbesserung der Serviceleistungen, der Stärkung der Kundenbindung und der Entwicklung neuer Geschäftsfelder mit.

Das beinhaltet:

- Die Akquise von Kunden und Nachverfolgung von Angeboten im persönlichen und telefonischen Kontakt
- Die Kundenberatung rund um die Fahrzeugentwicklung mit dem Ziel der Auftragsgenerierung
- Die Prüfung der Umsetzbarkeit von Kundenanforderungen in Abstimmung mit den internen Fachabteilungen
- Die Leitung und Abwicklung von Projekten an der Schnittstelle zu unseren Kunden und internen Abteilungen
- Die Erstellung und Bearbeitung von Angeboten und Aufträgen
- Die Sicherstellung der Erreichung von Projektzielen in Bezug auf Kosten, Termine und Qualität

Das bringen Sie mit:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes Studium als Wirtschaftsingenieur, Kunststoffingenieur, Textilingenieur, der Technischen Betriebswirtschaft, der Fahrzeugtechnik oder eine abgeschlossene Ausbildung zum Chemielaboranten, Textillaboranten, Werkstoffprüfer Schwerpunkt Kunststofftechnik oder eine vergleichbare Qualifikation
- Eine hohe Vertriebsaffinität und Verhandlungsgeschick
- Optimalerweise: Projektmanagement Expertise/ Erfahrung im Automotive Sektor
- Kommunikationsstärke und Erfahrung als Organisator, Problemlöser und Moderator
- Eine positive Denkweise mit einer hohen Ziel- und Ergebnisorientierung
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse

Was wir bieten?

- Einen spannenden Einblick in die Welt der Automobilindustrie
- Die Chance zur persönlichen Weiterentwicklung und Gestaltungsspielraum
- 30 Tage Urlaub und ein Ausgleichsregelung für Mehrarbeit
- Flexible Arbeitszeiten und mobiles Arbeiten
- Individuelle Prämienvereinbarung

Haben Sie Lust auf eine neue Herausforderung? Dann sollten wir uns kennenlernen.
Starten Sie mit uns durch. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung! Bewerben Sie sich unter karriere@imat-uve.de